



OBJAVLJENO NA BLOGU RICHEMONT KLUBA

DA LI JE PRODAJA HLEBA IZVODIVA PREKO INTERNETA?

Pre par meseci Međunarodni Richemont klub uvrstio je objavu bloga na svoju web stranicu sa ciljem pojašnjavanja osnovnih pojmova u pekarstvu i poslastičarstvu i radi prenošenja i širenja znanja temeljenog na istraživanjima sprovedenim u Richemont stručnoj školi u Lucernu i na lokalnim podacima i saznanjima dobijenim od Richemont klubova iz Evrope i Južne Amerike. Previde stručnih tekstova moguće je pronaći na stranicama nacionalnih klubova pa tako i na web stranici hrvatskog Kluba <https://richemont.hr/hr/blog-hr>.

Čarls Darwin je rekao: "Najjača vrsta nije ona koja preživljava kao ni ona najinteligentnija, već ona koja najbolje reaguje na promene."

Trenutna situacija donela je složen scenario, posebno samozaposlenima i malim firmama. Mnogi su novonastalu situaciju prepoznali kao priliku za preusmeravanje poslovanja, prilagođavajući se vremenu u kojem trenutno živimo.

U devedesetim godinama, mnoge firme su preusmerile poslovanje unutar svojih delatnosti; jedne iz nužde, a druge prepoznavši priliku za širenjem. Sve su doživele značajan rast: ZARA u svetu mode, NH u hotelijerstvu, IKEA u uređenju kuća i ING u bankarstvu. Navedene firme samo su neki od primera. Dvadeset godina kasnije, za vreme krize 2008., NINTENDO je izumeo konzolu za video igre izbacivši na tržište "Wii", a APPLE je izumeo mobilni telefon "iPhone".

Uzevši u obzir da se proteklih godina prodaja hleba znatno smanjila, svesni smo kako zdravstvena kriza može još nega-

tivnije uticati na našu delatnost. Svet pekarstva je svedok zatvaranja brojnih pekarskih firmi u svega nekoliko nedelja za vreme karantina, najviše zbog prekida rada velikih subjekata u svetu ugostiteljstva i restorana. Oni u manjini uspeji su da nastavu poslovanje prilagodivši se kupcima.

Pekarstvo je deo primarnog sektora koji osigurava snabdevanje stanovništva hranom.

Da li bi pekarskoj delatnosti trebalo osigurati garanciju protiv zatvaranja ili pada prodaje? Pitamo se postoji li alternativa koja bi sprečila negativan uticaj zdravstvene krize, kako danas tako i u budućnosti. Možemo li se ugledati na druge firme i delatnosti koje su uspešno preusmerile svoje poslovanje u prošlosti? Da li je prodaja hleba izvediva preko Interneta?

Upoznati smo sa prednostima Internet mreže i promenama distribucionog sistema, budući da većina nas kupuje

preko Interneta. Ko još nije rezervisao hotelsku sobu preko Interneta ili kupio proizvod na Amazonu? Ko nikada nije koristio aplikaciju za proveru vremena ili Google adrese? U osnovi, alati su već dostupni, samo ih je potrebno prilagoditi našoj delatnosti.

E-trgovina ili prodaja robe preko Interneta smanjuje troškove, povećava lojalnost i doseg kupaca, pruža sigurnost prodavcu i kupcu, olakšava isporuku proizvoda i povećava prosečnu potrošnju kupaca.

Osim toga, internet prodavnice su otvorene za javnost 24 sata dnevno, nemaju geografska ograničenja, povećavaju broj kupaca, omogućavaju istraživanje kupaca i njihovog ukusa, povećavaju vidljivost poslovanja i stvaraju zajednice.

Svaka firma ima mogućnost da kreira sopstvenu internet stranicu sa internet prodavnicom ili da se pridruži zajedničkoj platformi koja nije ništa drugo nego internet stranica koja centralizuje sve funkcionalnosti povezane sa internet prodajom,



Sigep
DIGITALNO
ISKUSTVO

exp

MART 2021

15
PON

16
UTO

17
SRE

Digitalno izdanje

**PRIDRUŽITE SE
PROMENAMA**

**Prva digitalna platforma
za Tržište Slatkiša**

Za informacije molim vas kontaktirajte:
MŽ CONSULTING & FAIRS, Regional Advisors IEG For Alpe-Adria Region
Alessandro Miele, Tel: +386 30761358
Email: alessandro@mz-consulting.org website: www.mz-consulting.org

sigep.it

f t i y o i n

42. Međunarodni sajam
zanatskog sladoleda,
poslastičarstva, pekarstva
i sveta kafe

Organizator: **ITALIAN
EXHIBITION
GROUP**
Innovating the Future

U saradnji sa: **ITCA**
ITALIAN TRADE ASSOCIATION

**IEG, „MAPA DO SIGEPA 2022“
U SLUŽBI SVETSKIH PREHRAMBENIH SERVISA
SLATKIŠA I KAFE:
POTPUNO DIGITALNO IZDANJE 2021. GODINE**

čineći sve svoje mogućnosti dostupne različitim korisnicima.

Konkretno - govorimo o stvaranju mrežnog tržišta.

Marketplace je engleski pojam koji se odnosi na tržište na kom korisnici pružaju informacije o proizvodima i zalihama, a transakcije sprovodi vlasnik sistema. Najpoznatija korišćena internet tržišta širom sveta su Airbnb, Alibaba i Amazon.

Prodavac povećava svoju internet prisutnost i vidljivost uvrštavanjem u mrežno tržište, čime štedi na resursima potrebnima za stvaranje i održavanje sopstvene internet stranice sa onlajn prodajom. Pored toga, poboljšava pozicioniranje u pretraživačima jer mrežno tržište ima više "klikova" od pojedinačne internet lokacije. To bi bio dodatni prodajni kanal, koji bi takođe dao veću verodostojnost uvrštavanjem na popis nacionalnih pekara.

Da biste započeli posao na mrežnom tržištu, nužno je definisati poslovni plan

koji će odrediti proizvode za prodaju, strategiju distribucije proizvoda i kupce i prodavce (B2B - Business-to-business, B2C - Business-to-consumer). Ako se odlučite za direktnu distribuciju svojih proizvoda, znači da ćete biti zaduženi za neposrednu prodaju potrošaču, što možete učiniti putem internet prodavnice ili mrežnog tržišta.

Dve najčešće opcije distribucionog kanala za pekarstvo:

1. Firma upravlja prevozom proizvoda sa sopstvenim zaposlenim i logistikom. Roba se obično nalazi u centralnom skladištu i drugim lokalnim sekundarnim skladištima.
2. Ugovorena je spoljna usluga dostave, kao što su DHL ili UPS koji su odgovorni za prevoz robe. Ovde su takođe potrebna međa ili lokalna skladišta. U ovom slučaju štedi se na osoblju i prevozu, iako je potrebno odricanje od kontrole nad

aspektima koji osiguravaju pravovremenu i pouzdanu isporuku.

U oba slučaja, troškove distribucije, koji se dodaju na prodajnu cenu, snosili bi potrošači. Kako bi troškovi distribucije potrošačima bili pristupačniji i zanimljiviji, preporučuje se da budu dodati na količinu kupovine. To znači sledeće: što su veće količine i troškovi kupovine, niži su troškovi distribucije. Nije isto naplaćivati 1,5 evro troškova distribucije na jedan komad ili na šest komada hleba. Ako, međutim, uz šest komada hleba kupac kupi i 12 peciva i 6 kroasana, postoji mogućnost odricanja od troškova distribucije zahvaljujući velikoj količini prodaje.

Da li smo vas podstakli na razmišljanje o mrežnom tržištu pekara u vašoj zemlji? Mislite li da bi prodaja zdravog hleba preko Interneta mogla pozitivno da utiče na vaše poslovanje?



ALAPALA JE ISPORUČILA NOVI PROJEKAT U UZBEKISTANU



Kao najnovija referenca Alapale u Uzbekistanu, mlin "Tashkent Don Mahsulotlari JSC" pušten je u rad u januaru 2021. godine.

Najveća poljoprivredna vladina organizacija u Uzbekistanu, "O'zdonmahsulot AK Group", radi sa ukupno 58 mlinova, 114 pekara, 46 linija za testenine, 45 mlinova za stočnu hranu i kompleksima za skladištenje od 2 čelije za zrno, širom zemlje.



Budući da je jedna od kompanija pod okriljem "O'zdonmahsulot Group", "Tashkent Don Mahsulotlari JSC" započeo je svoj rad 1930-ih sa mlinom kapaciteta od 500 t/24h, a ubrzo zatim su pokrenuli i mlin od 200 t/24h i mlin za stočnu hranu od 10 t/h.

Danas je najstariji mlin u kompaniji obnovljen zamenom kompletne opreme savremenom tehnologijom kompanije Alapala.

Sa dve linije od 250 t/24h proizvodnog kapaciteta, mlin obrađuje visokokvalitetnu tvrdu i meku lokalnu pšenicu za proizvodnju brašna za pekare za lokalnu distribuciju u regionu Taškenta.

Mlin radi sa naprednim sistemom automatizacije koji omogućava centralizovano praćenje kompletnog procesa prijema, čišćenja, mlevenja i pakovanja. Sistem takođe donosi prednost daljinske veze za trenutnu tehničku pomoć, dijagnozu grešaka i rešavanje problema.



650. PROJEKAT KLJUČ-U-RUKE

Ponosni smo što smo u svetu isporučili 650. projekat po sistemu ključ u ruke za kompaniju Harinera Roca u Španiji, što je čisti odraz naše stručnosti, tehnologije i strasti u mlinarstvu od 1954. godine.

HARINERA ROCA U ŠPANJI 120 T/24H / PŠENIČNO BRAŠNO



BESPLATNI OGLASI

OBJAVLJUJU SE SAMO PRETPLATNICIMA SA PLAĆENOM PRETPLATOM
OGLASI (DO 30 REČI) SE PRIMAJU DO 15. U MESECU SAMO ZA SOPSTVENU POLOVNU OPREMU

ZAPOSLENJE

Kompanija Don Don traži tehnologa mlinarstva – pripravnika, sa ili bez radnog iskustva, radi zasnivanja radnog odnosa na neodređeno vreme u pogonu mlina „Žitoprodukt“, Zrenjanin. Kontakt: Branko Kovačević, tel.: 060/81-01-055 A-303

PRODAJA MLINARSTVO

Prodajem Aquatron nemačke proizvodnje (2.500 €) i aplikator za markice (3.500 €), moguć dogovor. Tel.: 062/212-638 B-303

Prodajemo kompletnu silosnu opremu za brašno kapaciteta 950 tona (vibroizuzimači, razdelnici, transporter, sterilizatori, duvaljke, obične i komponentne vage, šaržna mešalica, magnetni odvajajući, sita, ustave, ventilatori, motori i cevi). Kontakt osoba: Slobodan 063/212-839 od 10 – 20 h C-303

Prodajem 6 valjnih stolica (Rosi Romeo), 2 šestodelna planska sita, pneumatika komplet (sa 12 i 10 ustava), 4 valjne stolice (Partisani), 1 valjna stolica (Bühler), 2 osmodelna planska sita, metalni aspirater (Zmaj), 2 trijera, 1 dupla metalna ribalica (Zmaj) i praonicu. Kontakt: Miloš 064/44-26-405, 022-441-082. D-303

Prodajem novu poluautomatsku ventil punilicu za brašno od 5 kg. Kontakt: Milorad Batalo 063/521-577 G-303

Prodajem dva šestodelna sita tip SVUG. Kontakt: Radenko 011/84-67-809; 063/72-59-530 H-303

Prodajem šestodelno sito, ribalica (3kom.), trijer (2 kom.), metalni elevator, pneumatski ventilator 11 kW, praonice, žičano pletivo za ribalice i 12 ustava Ø120 nemačke proizvodnje u dobrom stanju. Tel.: 017/78-15-587; mob.: 063/87-25-878 I-303

Prodajem mlin u radu kap. 800 kg/h, 4 valjne stolice, plansko sito, pneumatiku, koperaj za čišćenje pšenice sa praonicom, 2 silosa, agregat za struju 62 kW i ostalu sitnu opremu. Tel.: 017/78-15-587; mob.: 063/87-25-878 J-303

Prodajem: pneumatski ventilator 22 kW kapaciteta 70 t/24 h, valjnu stolicu Berga 1.000x250 mm (krupač), dve utovarne trake 7 m i 4 m i tri magacinske vage sa strelom od po 500 kg. Kontakt: 060/05-42-060 Rade K-303

SEFAR

MASINSKO PRESVLACENJE SITA NAJKVALITETNIJOM ŠVAJCARSKOM SVILOM

EXCELLENCE Fabrica 1988

EKSKLUZIVNI DISTRIBUTER:

LIBRACO BEOGRAD

tel/fax +381 11 3097732
mob. +381 63 2121 96

Specijal četka

VOJVODANSKI KANAL 14, 22221 LAČARAK
Tel: 022/672 545 Mob: 064/17 25 720

- ULOŽNE I SABIJNE RAME
- GRIZ RAME SA MEHAN. I ČETKOM
- RAMOVI ZA ASPIRATERE
- ČETKE ZA PEKARSKE I PIZZA PEĆI
- SVE VRSTE ČETKI ZA MLINSKU I PEKARSKU INDUSTRIJU

RIS

tel/mob 00 381 63 725 9530
tel/faks 00 381 11 8467 809
risdobanovci@gmail.com

- Izrada sita tipa SVUG četvorodelno, šestodelno, osmodelno
- Izrada novih blokova za sve vrste sita
- Izrada novih kontrolnih sita do 80h
- Remonti i reparacija mlinskih sita
- Izrada uložnih okvira za sve tipove sita
- Izrada ramova za griz mašine i aspiratere
- Izrada štapova za sita

Mlin iz Slovenije

TRAŽI MLINARA SA ISKUSTVOM

ZA VIŠE INFORMACIJA SVI ZAINTERESOVANI POŠALJITE SVOJ CV NA: ZAPOSLITEV@MLINARSTVO.COM

www.mlinarstvo.com

SAATI ITALIJANSKI BREND

TEHNIČKE TKANINE I POMOĆNI PROIZVODI ZA MLINARSTVO I PROSEJAVANJE

KOMETA KOMERC

Tel: 011 / 3945 244 Fax: 011 / 3945 - 869
info@kometakomerc.rs www.kometakomerc.rs

ГЛОБОС
ОСИГУРАЊЕ



Сигуран животни ослонац

"Село моје најлепше"

Осигурање пољопривреде

Много рада, времена и новца улажем у своје имање, са пуно љубави гледам сваку биљку која ниче, радујем се сваком плоду и зато желим партнера, који ће мени и мојој породици бити ослонац и пратити нас у корак на путу од семена до плода.

www.globos.rs

STRUČNE KNJIGE

VADEMEKUMI

<p>TEHNOLOGIJA PEKARSTVA I POSLASTIČARSTVA dr Borde Psodorov Dragan Psodorov, dipl. inž.</p> <p>22 evra + PDV</p>	<p>TEHNOLOGIJA KONDITORSKIH PROIZVODA Milena Gavrilović</p> <p>22 evra + PDV</p>	<p>MLINSKE MAŠINE I UREĐAJI dipl. inž. Milenko Martinov</p> <p>22 evra + PDV</p>	<p>5 Ljuštenje i meljenje obučanih žita, mahunastih plodova i prerada začina</p> <p>20 evra + PDV</p>	<p>4 Tehnika proizvodnje stočne hrane</p> <p>20 evra + PDV</p>	<p>3 Tehnike transporta</p> <p>20 evra + PDV</p>	<p>2 Postupak meljenja, merenja i mešanja</p> <p>20 evra + PDV</p>	<p>1 Čišćenje, kvašenje žita, hlađenje i sušenje, aspiracija, meljenje</p> <p>20 evra + PDV</p>
--	---	---	--	---	---	---	--

KNJIGE MOŽETE PORUČITI KOD MLINPEK ZAVOD, NOVI SAD, 021/547-681 office@mlinpekzavod.com

GLOBOS

OSIGURANJE

Siguran životni oslonac

